

▶ 五感刺激マーケティング®導入後の真実 ◀

- ◆ わずか20坪の居酒屋 **月商400万円**が今では**2200万円**に。
- ◆ 営業年数30年近い **年商1億円**のレストランが**4年後には2億円**越え。
- ◆ **6億円の赤字**企業が翌年には**8億円の利益**、そして**上場企業**へ。
- ◆ 設立30年で年商**1400億円**。誰もが知る企業へと成長。
- ◆ 地方都市で経営する居酒屋 **全店坪月商50万円**越え。

お試し参加受付中

五感刺激マーケティング®の 成長原則と最新事例を提案する 経営戦略クラブ

年6回東京にて開催

- 1 五感刺激マーケティング®の繁盛原則と事例提案
- 2 経営のモデルとなる仲間づくり
- 3 飲食業界の時流と全国事例を学ぶ



経営戦略クラブが全国の飲食店経営社から選ばれる4つの理由

1. 他では絶対学べない“五感刺激マーケティング®”の導入で 売上が跳ね上がる実績がある！

- ・五感刺激マーケティング®により売上が2倍化した
- ・坪月商が50万円、100万円を超えた
- ・販促を減らしたり、値下げをしなくても集客が安定的に増え続けるようになった
- ・社員やスタッフの離職率が減った

など多くの実績があります。

事実、五感刺激マーケティング®導入で上場企業が誕生し、圧倒的な地域一番店が全国でたくさん誕生しています。

2. 実際の成功事例・動画・写真の数が圧倒的で分かりやすい！

難しい理論を学ぶ場ではありません。

写真や動画で繁盛店の具体事例やそのコツ・ポイントを徹底的に分かり易く説明しています。具体的な事例の数が圧倒的です。自店でも再現できる、または実践したくたる内容です。机上の空論ではなく、成果につなげるための研究会です。



3. 年に2回、成長企業の経営者の話が聞ける！

成長企業の経営者を年2回呼びして、新しい成長市場をつかんだ業態開発や実践されている独自の経営についての講演と質疑応答を行って頂きます。

- ①集客のためのマーケティングだけではなく、経営も学べる場です。
- ②これからの方向性、人や組織の問題など質疑応答もできるので悩みの解決にもなります。
- ③経営の師と友作りの場づくりとしても一役を担うことになることでしょう。

なお、2019年12月は経営戦略クラブの会員企業である株式会社トリドールホールディングスの栗田社長にゲスト講師として講演して頂きました。

4. 全国成長企業の現場視察セミナーで、体験する！学ぶ！

年に1回、各地域の成長企業・繁盛企業を訪問します。

繁盛店を視察し・体験し、その繁盛ノウハウ・商品・サービス・売場づくりを学びます。企業訪問で経営者の講演を聞き、その成長戦略を学びます。

『五感刺激マーケティング®の成功原則と事例、実践提案【経営戦略クラブ】』には現在、日本外食のトップグループ企業はもちろん、日本全国の地域一番店クラスを持った企業など、企業規模や業態も様々な企業の経営者や幹部が多数在籍しております。

刺激し合うには申し分ない環境

【参加企業一覧】 (2023年9月現在：26社)

※五十音順、敬称略

株式会社 AJドリームクリエイト
株式会社 丘里
株式会社 オリエンタル
FSC 株式会社
株式会社 かめや
株式会社 ぎふ初寿司
株式会社 神戸ゴマルゴ
株式会社 サンフード
株式会社 ダイニング
千葉フーズ 株式会社
株式会社 MRホールディングス
有限会社 天竜そばニュー藤屋
有限会社 とり善フードシステム

株式会社 トリドールホールディングス
株式会社 バーガーキッド
株式会社 はなまる
ファステストダイニング 株式会社
株式会社 ベガスベガス
株式会社 マ・メゾン
株式会社 マリノ
株式会社 丸七
株式会社 マルベリィ
株式会社 宮本ビル
株式会社 ユサワフードシステム
ユニオン産業 株式会社
株式会社 YSK

日本を代表する飲食企業、地域の圧倒的一番店の経営者と知り合い、情報交換ができます。

ちょっと待ってください！ほかにも特典があります！

経営戦略クラブにお申込み頂くと下記のような特典があります。

①「五感刺激マーケティング®セミナー」へ無料で参加

年2回の恒例セミナー「五感刺激マーケティング®セミナー」へ無料でご招待いたします。
最新の飲食業界の繁盛事例とルール化により具体的な提案を行います。
常に変化し続ける“時流”に合ったテーマで開催しています。
毎回200名近い参加者が全国各地から集まります。



②「繁盛店クリニック (国内現場視察セミナー)」への優先案内

各地域の注目飲食店をコンサルタント・会員様と見て回る「国内現場視察セミナー」も開催。毎回、キャンセル待ちの出る繁盛店クリニックに優先ご案内します。繁盛店を体験し、生の成功のノウハウを学べる上、参加者同士の意見交換も盛んになり、コンサルタント・会員様同士の距離も近くなっていきます。さらに相談できる仲間へと絆が深まります！
(不定期開催・別途参加料必要)



③会報誌「繁盛の原則」が毎月読める

経営コンサルタント高木雅致が発行する、100年繁盛店づくりのための五感刺激マーケティング®情報、業界情報、会員情報が詰まった月刊レポート「繁盛の原則」を毎月郵送もしくはメールアドレスにてお届けします。時流に合った「超・繁盛店づくり」のために必読のレポートです。



【 五感刺激マーケティングの 成功原則と事例、実践提案 経営戦略クラブ スケジュール例 】

※内容が一部変更になる場合がございます。

	五感刺激マーケティング®の成功原則	特別ゲスト経営者による 我社の成長戦略	事例講座	まとめ	
1月	13:00-14:00 五感刺激マーケティング®の成功原則と経営戦略		14:10-16:20 ●五感刺激マーケティング®による 売上アップ事例 ●全国繁盛店のノウハウと その成功事例	16:30- 17:00 本日のまとめ	
3月	13:00-14:00 五感刺激マーケティング®の成功原則と経営戦略		14:10-16:20 ●五感刺激マーケティング®による 売上アップ事例 ●全国繁盛店のノウハウと その成功事例	16:30- 17:00 本日のまとめ	★繁盛店 視察会
4月	12:00-17:20 ●五感刺激マーケティング®セミナー [前期ゼミ] [成長戦略] [繁盛事例の徹底分析] [業態開発提案]				
5月	13:00-14:00 五感刺激マーケティング®の成功原則と経営戦略		14:10-16:20 ●五感刺激マーケティング®による 売上アップ事例 ●全国繁盛店のノウハウと その成功事例	16:30- 17:00 本日のまとめ	
7月	13:00-14:20 五感刺激マーケティング®の成功原則と経営戦略	14:30-16:20 ★成長企業の経営者による [我社の成長戦略] ・ゲスト社長講演 ・質疑応答 進行：フードボロス湖崎		16:30- 17:00 本日のまとめ	★繁盛店 視察会
9月	13:00-14:00 五感刺激マーケティング®の成功原則と経営戦略		14:10-16:20 ●五感刺激マーケティング®による 売上アップ事例 ●全国繁盛店のノウハウと その成功事例	16:30- 17:00 本日のまとめ	
10月	12:00-17:20 ●五感刺激マーケティング®セミナー [後期ゼミ] [成長戦略] [繁盛事例の徹底分析] [業態開発提案]				
12月	13:00-14:20 五感刺激マーケティング®の成功原則と経営戦略	14:30-16:20 ★成長企業の経営者による [我社の成長戦略] ・ゲスト社長講演 ・質疑応答 進行：バリュー木下		16:30- 17:00 本日のまとめ	★繁盛店 視察会

※上記スケジュールは一例となります。新型コロナウイルス感染拡大の影響により、スケジュールが変更になる場合もございます。

【開催概要】

開催場所：東京（東京駅から徒歩圏内）

開催時間：13：00～17：00

終了後、不定期で繁盛店視察会を開催します。

3月・7月・12月 実施予定



五感刺激マーケティング®は「成長市場」をわしづかみにする

★(株)五感コンサルティンググループ

(株)骨太経営

代表取締役 高木 雅致

〒532-0011

(株)シズル

代表取締役 藤岡 千穂子

大阪市淀川区西中島 7-1-29 新大阪 SONEビル 7階

(株)バリュー

代表取締役 木下 尚央之

TEL：06-6829-7853 FAX：06-6889-3570

(株)フードボロス

代表取締役 湖崎 一義

メール：info@gokangroup.com

HP：https://www.gokangroup.com/

経営戦略クラブ 申込用紙

フリガナ		フリガナ	
企業名 (施設名)		代表者	
フリガナ		フリガナ	
住所		連絡担当者	
TEL	() -	FAX	() -
ご参加者	ご参加者氏名	役職	メールアドレス
	フリガナ		

【個人情報に関する取り扱いについて】

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
3. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
4. お客様の個人情報に関する開示・訂正、追加、停止又は削除につきましては、五感コンサルティンググループ(TEL06-6829-7853)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

五感コンサルティンググループ お客様相談室担当：カワベ、ヒラマツ

ご提供いただいた住所宛でのダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛てにご連絡ください。

希望しない

【経営戦略クラブご参加料金のご案内】

五感刺激マーケティング®の成功原則と事例、実践提案【経営戦略クラブ】 正会員お1人様	
入会金	110,000 円(税込)
年会費	495,000 円(税込) ※1社で2人目以降のご参加は275,000 円(税込)となります。

※期間途中の退会による月割返金はできませんのでご了承ください。

【お問い合わせ先】 < 平日 9:30~17:30 >

株式会社五感コンサルティンググループ ☎06-6829-7853 (担当：カワベ)

【お申し込み方法】 上記に必要な事項をご記入のうえ、下記にFAXをお送りください。

24時間
FAX受付中

↑ FAX : 06-6889-3570 ↑